

Locazione operativa: vantaggi per i clienti

1. **Pagamento Rateale:** Accesso alla tecnologia più innovativa con un piano di pagamenti distribuiti su più esercizi.
2. **Abbattimento del rischio di obsolescenza:** la locazione operativa abbatte l'obsolescenza dando l'opportunità al cliente di non legarsi al bene ma al servizio che il bene stesso fornisce, rinnovando periodicamente il bene con altri beni che svolgono la stessa funzione ma tecnologicamente più avanzati. La restituzione ed il rinnovo delle attrezzature al termine di ogni contratto di locazione consente di mantenere una elevata tecnologia in azienda a parità di canone. Consente infatti di effettuare dei potenziamenti delle apparecchiature noleggiate variando parte o totalmente quelle installate con un semplice adeguamento del canone.
3. **Soluzione completa** Il canone di noleggio, oltre alla quota dell'hardware include anche i servizi ed il software ad esso eventualmente correlato. Nel canone possono essere ricompresi il software, trasporto, installazione, manutenzione, assicurazione, assistenza tecnica, corsi di aggiornamento, aggiornamenti software, etc.
4. **Rapido:** La risposta viene data in un arco di tempo che va dalle 3 alle 72 ore a seconda dell'importo del bene con il coinvolgimento del partner finanziario
5. **Vantaggi sugli studi di settore:** Al contrario di qualunque altra forma di finanziamento od investimento, il leasing operativo non incide negativamente sugli studi di settore dando luogo ad una diminuzione delle tasse dovute rispetto all'acquisto di un bene tramite qualsiasi altra forma di pagamento o di finanziamento.
6. **Vantaggi Fiscali:** Fiscalmente è interamente deducibile, anche se il periodo di noleggio è inferiore agli ammortamenti tradizionali.
7. **Vantaggi Amministrativi:** Il bene in noleggio non viene inserito in contabilità come cespite perciò rende più semplice la contabilizzazione, l'acquisizione e la liquidazione del bene stesso.
8. **Vantaggi di Bilancio:** All'interno del bilancio il leasing operativo non viene visto come indebitamento. Ciò permette all'azienda di avere un valore più elevato e, secondo l'accordo BASILEA 2, di ottenere un rating più alto con la conseguente possibilità di accedere al credito più facilmente.
9. **Centrale Rischi e Vantaggi Bancari:** Il noleggio non è considerato un finanziamento, ragione per cui il debito non viene menzionato in Centrale Rischi, permettendo così al cliente di avere per le banche un'inferiore esposizione al rischio. Per tale ragione il cliente ottiene dalle banche delle condizioni generalmente migliori, sia come spese che come tasso.
10. **Elasticità e Flessibilità:** In qualunque momento il leasing operativo può essere modificato accrescendo o diminuendo il canone o il periodo, aggiungendo prodotti complementari a quelli noleggiati precedentemente.